

Ingénieur Commercial CRM (H/F)

TEAMRESA SAS édite depuis 15 ans des solutions digitales en mode SaaS/PaaS ; Sites web, applications mobiles, plateformes de gestion d'Événements de type "Events corporate, Forums, Congrès, BtoB Meetings..." pour une clientèle ; agences com évtielle, groupes nationaux, internationaux, réseaux, clusters, collectivités... Nous éditons également une offre digitale en mode SaaS ; KEETOA CRM, dédiée aux attentes des TPE, PME, ETI en terme de Gestion de la Relation Client ; gestion de contacts, clients, prospects, partenaires, adhérents, gestion de portefeuille de vente, communication digitale...

Le recrutement d'un(e) Ingénieur Commercial vente directe "New Business" s'inscrit dans le cadre du développement commercial de l'entreprise et du fort potentiel de l'offre KEETOA CRM.

MISSIONS



- Identifier/Prospecter/Développer un portefeuille de nouveaux clients TPE/PME/ETI de la région Nouvelle Aquitaine
- Chiffrer/Proposer les offres clés en main Keetooa CRM en mode SaaS / Négocier avec des Directions ciales/gales, Chefs d'entreprise
- Suivre le déploiement de projets et assurer la relation client
- Participer à l'évolution Mkg et Ciale de l'offre en collaboration avec la Dir Gale et Dir Projets

PROFIL



- Expérience et connaissance des problématiques organisationnelles, managériales, de gestion des TPE/PME et de leurs dirigeants
- « Immergé(e) » dans l'environnement digital
- Maîtrise des outils bureautiques, bases de données type CRM, outils web
- Diplômé(e) Enseignement supérieur
- Goût confirmé pour la conquête d'affaires, rigueur, autonomie, empathie/conseil, esprit d'équipe

CONTEXTE



- Contrat à durée indéterminée à pourvoir dès à présent
- Rémunération selon expérience, composée d'un Fixe + Variable/Objectifs
- Bureaux : 2 rue Eugène Chevreul 33600 Pessac
- Cadre de travail agréable avec une équipe dynamique et expérimentée

Merci d'adresser votre CV et lettre de motivation exclusivement par e-mail
à job@teamresa.com sous la référence ICK170821